

**Компания METEOR Lift приняла участие в «Сибирской строительной неделе»**

**Москва, Россия – 20 февраля 2023** – Директор по стратегическому маркетингу METEOR Lift (до ребрендинга в январе 2023 года – «ОТИС Россия») Денис Дрягин принял участие в круглом столе «Импортозамещение и технологическая независимость строительной отрасли РФ» в рамках «Сибирской строительной недели». Международный форум в Новосибирске стал первым публичным выставочным мероприятием для компании METEOR Lift после ребрендинга.

Напомним, 23 декабря 2022 года юридическое название компании ООО «ОТИС Лифт» было изменено на ООО «Метеор Лифт». Смена торговой марки ОТИС, а также продукции и услуг, выпускающихся под одноименным брендом в РФ, были частью сделки по приобретению российских активов Otis Worldwide Corporation многопрофильным холдингом S8 Capital.

В ходе выступления на площадке «Сибирской строительной недели» директор по стратегическому маркетингу METEOR Lift Денис Дрягин рассказал о вызовах в лифтовой отрасли, возникших в связи с введёнными антироссийскими санкциями, и путях решения проблемы отказа западных стран от поставок оборудования и комплектующих в Россию.

*«Возникшие весной этого года перебои в международных цепях поставок, к сожалению, затронули импорт ряда комплектующих, критически необходимых для лифтовой отрасли. Это, в свою очередь, негативно отразилось на графиках выпуска оборудования всех отечественных производителей. Поэтому мы должны были в короткие сроки адаптироваться и скорректировать существующие цепи поставок, в том числе, ускоряя поиск новых отечественных поставщиков», — отметил Денис Дрягин.*

Благодаря кооперации с российскими производителями удалось решить ряд вопросов, в частности, специально для METEOR Lift была запущена в серийное производство высокопрочная оцинкованная сталь толщиной 4 мм, ранее импортируемая из Европы. Также российским поставщикам удалось в сжатые сроки наладить производство одного из основных элементов управления лифтом — плат с микропроцессором RC-4, а также LED-систем освещения кабин. Ранее подобное оборудование закупалось в Германии и Франции соответственно.

По словам Дениса Дрягина, успешное сотрудничество с российскими предприятиями позволяет обеспечивать бесперебойность производства лифтов и обновление линейки выпускаемого оборудования. *«В октябре прошлого года мы запустили в серийное производство лифт повышенной грузоподъёмности, способный перевозить до 26 пассажиров, который ранее поставляли с зарубежных заводов. Для этого лифта на нашем заводе была создана новая технологическая линия с самым современным в отрасли производственным оборудованием. Это обеспечивает высокую точность изготовления всех элементов лифта и гарантирует высокое качество продукции», — подчеркнул Денис Дрягин.*

Вместе с тем, он отметил, что ряд стратегических вопросов импортозамещения в лифтовой отрасли по-прежнему остается в повестке дня, прежде всего, это касается микроэлектроники. Для решения подобных проблем необходима помощь со стороны государства, и она уже активно оказывается. Так, при непосредственном участии Минпромторга запущена программа по освоению производства в России аналогов критически важных компонентов лифтов, импортируемых из других стран. *«Первым примером такой работы станет создание критически важного компонента лифта — частотного преобразователя, который сегодня производится только за*

*рубежом. Компания METEOR Lift выиграла открытый конкурс Министерства промышленности и торговли РФ на получение субсидии на проведение НИОКР по его разработке», — отметил Денис Дрягин.*

Научно-исследовательские работы по освоению и запуску в производство отечественных частотных преобразователей будут проведены в ближайшие три года. Стоимость проекта составит 143 млн рублей, из которых 70% будет покрыто за счет гранта Министерства промышленности и торговли РФ, а его конечная цель - полный отказ от импорта частотных приводов и повышение технологической устойчивости лифтовой отрасли в России.

*«Мы чувствуем поддержку государства и конкретные меры в обеспечении технологического суверенитета лифтовой отрасли России. Со своей стороны, мы, как российская лифтовая компания, продолжим наращивать темпы локализации, привлекать новых отечественных поставщиков и усиливать работу с уже имеющимися», — резюмировал директор по стратегическому маркетингу METEOR Lift.*

«Сибирская строительная неделя» стала первым публичным выставочным мероприятием для компании METEOR Lift после ребрендинга. 23 декабря 2023 года юридическое название компании ООО «ОТИС Лифт» было изменено на ООО «МЕТЕОР Лифт». Смена торговой марки ОТИС, а также продукции и услуг, выпускающихся под одноименным брендом в РФ, были частью сделки по приобретению российских активов Otis Worldwide Corporation многопрофильным холдингом S8 Capital.

В рамках международного форума на стенде компании были представлены две новые кабины для лифтов линейки Meteor Evo, производимых на заводе в Санкт-Петербурге. Кроме того, представители METEOR Lift заявили о намерениях активно расширять свое присутствие в Сибирском регионе как в части поставок лифтового оборудования, так и путем обеспечения качественного и быстрого сервисного обслуживания.

За весь период работы компания METEOR Lift поставила в Сибирский федеральный округ более 7000 единиц оборудования, в том числе более 500 единиц по программам замен устаревшего лифтового оборудования. Компания присутствует в Сибирском регионе с 1992 года, сегодня офисы компании открыты в Новосибирске, Красноярске и Омске. Оборудование компании установлено на таких важных инфраструктурных объектах, как аэропорт Толмачево в Новосибирске, перинатальных центрах в Красноярске и Кемерово.

Международный форум-выставка в области строительства и дизайна «Сибирская строительная неделя» — ключевое событие строительного рынка Сибирского региона — прошел в Новосибирске с 14 по 17 февраля 2023 года. Среди организаторов мероприятия — Минстрой России, Национальное объединение строителей, Национальное объединение изыскателей и проектировщиков, Российский союз строителей. В форуме приняли участие свыше 330 компаний из 10 стран.